



株式会社グッドツリー企画セミナー

デイサービスの 『生き残り戦略』セミナー

2018年の法改正による基本報酬の事実上減額から、デイサービスの経営に大きく影響が出ている法人さまが増えています。これに際して、様々な施策を行う等、周辺地域のデイサービスとの差別化に注力している法人は具体的に何をしているのか。今回は、『経営戦略と集客方法』についてお教えします！

講演内容

- 介護業界動向と背景
- デイサービスの経営戦略のトレンド
- 効果のある集客と営業方法とは
- 稼働率向上の秘訣



【日時】12月17日(火) 10:30~12:00

【会場】ふれあい貸し会議室 八重洲

(加藤ビル 4階 会議室No14)

〒103-0027 東京都中央区日本橋3丁目3-3

【対象】・個別機能訓練加算を未算定の事業所様
・収益向上を考えている事業所経営者様

【定員】先着20名様 **参加費無料**

※お申し込みはケア樹ホーム画面の「運営チーム
からのお知らせ」よりお願いします。

▶https://info.caretree.jp/20191217am_seminar

講師:藤本 卓(ふじもと たかし)

株式会社Rehab for JAPANチーフコンサルタント。
大学卒業後、救急病院にて作業療法士として勤務。関連施設のデイサービスや訪問リハビリなどの介護施設を経験し、それぞれ管理職として従事。現在は、厚労省の分科会・審議会メンバーへの出向経験を活かし、デイサービス事業所様への勉強会/セミナー活動や現場指導、経営支援などのコンサルティング業務に取り組んでいる。加算や業務効率化による黒字経営化や営業方法改善による稼働率の向上(3か月で30%向上)による更なる収益向上等に取り組む。また、実地調査の対策支援も行っており、過去に担当した事業所の返戻は一度もない。



セミナーへの
お問い合わせ

株式会社グッドツリー
カスタマーサクセス部 担当: はぶ土生、飯沼

☎ 022-341-6380